



Instelling

**Nieuwsbrief
Arts, Cleeren & Vennoten**

www.artscleeren.be

Onderwerp

Slagen uw algemene voorwaarden in hun examen?

Datum

April 2013



Copyright and disclaimer

De inhoud van dit document kan onderworpen zijn aan rechten van intellectuele eigendom van bepaalde betrokkenen. Er wordt u geen recht verleend op deze rechten.

M&D Seminars geeft u via dit document informatie, maar verstrekt geen advies. M&D Seminars garandeert niet dat de informatie in dit document foutloos is. U gebruikt de inhoud van dit document op eigen risico. M&D Seminars, noch een van haar directieleden, aandeelhouders of bedienden zijn aansprakelijk voor bijzondere, indirecte, toekomstige, afgeleide of bestraffende schade, noch voor enig ander nadeel van welke aard ook bij het gebruik van dit document en van de inhoud van dit document.

© M&D Seminars – 2013

M&D SEMINARS

Eikelstraat 38 | 9840 De Pinte | T 09 224 31 46 | F 09 225 32 17 | info@mdseminars.be | www.mdseminars.be

Slagen uw algemene voorwaarden in hun examen ?

Doe zelf de test en beantwoord de volgende 20 vragen

1/20 Heeft u in uw algemene voorwaarden een **prijsherzieningsclausule** ingelast, zodat u de prijzen achteraf kan aanpassen in geval van verhoging van de energiekosten, grondstofprijzen, sociale lasten, valutakoersen, verhoging van het B.T.W.-tarief of andere belastingen ... ?

2/20 Heeft u vermeld dat de niet-betaling van één vervallen factuur alle **niet-vervallen facturen opeisbaar maakt**, zodat in geval van wanbetaling ook tot invordering van de niet vervallen facturen kan worden overgaan ?

3/20 Heeft u er (indien van toepassing) voor gezorgd **twee soorten algemene voorwaarden** op te stellen, namelijk één ten aanzien van professionele afnemers en één ten aanzien van consumenten, zodat uw algemene voorwaarden ook ten opzichte van een consument rechtsgeldig en afdwingbaar blijven ?

4/20 Heeft u bepaald dat de prijs (tenzij anders overeengekomen) geldt **exclusief** transportkosten, verzekeringskosten, verpakkingskosten, in- en uitvoertaksen, plaatsing- en montagekosten e.d., zodat daarover geen discussie kan worden gevoerd ?

5/20 Heeft u, bij niet-tijdige betaling, voorzien in een **conventionele intrest** wegens laattijdige betaling aan een vooraf bepaalde intrestvoet (bv. "10% per jaar, tenzij wanneer de wettelijke rente hoger is"), alsook een bijkomende **forfaitaire vergoeding** van bv. 10% met een maximum van 2.500 EUR, zodat u niet "bank" dient te spelen ?

6/20 Heeft u bepaald dat de uitgifte van een **wissel** geen schuldvernieuwing uitmaakt, zodat uw algemene voorwaarden i.g.v. wissels onverkort van toepassing blijven (en u bv. verder schadebeding en intrest mag vorderen) ?

7/20 Dacht u eraan d.m.v. een **imprevisieclausule** te stipuleren dat u bij onvoorziene omstandigheden een aanpassing van de overeenkomst en de prijs kan opleggen?

8/20 Werd er gestipuleerd dat, indien uw afnemer u niet betaalt en hij uw goederen heeft doorverkocht, dit van rechtswege de **overdracht** aan u van zijn **schuldvordering** op zijn eigen mede-contractant impliceert, zodat u – in geval van niet-betaling – over een rechtstreeks vorderingsrecht beschikt opzichts "de afnemer van uw afnemer" ?

9/20 Heeft u bepaald dat, indien uw afnemer **niet meer aan bepaalde ratio's** (bv. solvabiliteit, rendabiliteit, liquiditeit, e.d.) voldoet, u (een gedeelte van) de lopende bestellingen mag annuleren of onderwerpen aan het verkrijgen van geschikte waarborgen, zodat u uw financiële schade optimaal kan beperken ?

10/20 Heeft u voorzien dat, behoudens afwijking, de levering geschiedt op uw vestiging en het **risico** m.b.t. de goederen wordt overgedragen vanaf datum van vertrek in uw fabriek, zelfs indien u voor het transport zorg draagt ?

11/20 Dacht u eraan te bepalen dat, in geval van weigering van afname, de **stockagekosten** x EUR bedragen, zodat dit ten laste kan worden gelegd van uw afnemer?

12/20 Heeft u een **ruime of benaderende leveringstermijn** vermeld (bv. "levering binnen de 1 à 2 weken"), zodat u in geval van "redelijke" vertraging niet wordt geconfronteerd met vertragingsboetes en/of de ontbinding van de overeenkomst te uwen laste ?

13/20 Heeft u bepaald dat de **beschrijvingen, tekeningen, het gewicht en de afmetingen** van uw producten benaderend zijn, zodat gebruikelijke toleranties door uw afnemer aanvaard moeten worden ?

14/20 Heeft u bepaald dat alle maatregelen die de **internationale handel** beletten, belemmeren of bezwaren, voor rekening zijn van de afnemer, zodat u ondermeer geen verantwoordelijkheid draagt voor de uit- en invoerdocumenten ?

15/20 Stipuleert u in uw algemene voorwaarden een **clausule van eigendomsvoorbehoud**, waarbij u zich de eigendom van de verkochte goederen voorbehoudt tot op het ogenblik van de integrale betaling (incl. intresten en schadebeding), zodat u bij niet-betaling de geleverde goederen kan gaan ophalen, ondanks verzet van uw afnemer ?

16/20 Heeft u ervoor gezorgd uw aansprakelijkheid voor **verborgen gebreken qua duurtijd te beperken**, zodat de vordering wegens verborgen gebreken door de afnemer binnen een korte tijd (bv. 1 week) na de ontdekking dient te worden ingesteld ?

17/20 Beperkte u uw aansprakelijkheid ten gevolge van te late levering tot **een bepaald soort schade of maximale tussenkomst**, zodat u bv. de indirecte schade en winstderving van uw afnemers kan uitsluiten of beperken tot een bepaald bedrag ?

18/20 Heeft u bepaald dat uw **waarborg vervalt** in geval van abnormaal gebruik, slecht onderhoud, wijziging van de goederen door de koper, demontage of reparatie door een niet gekwalificeerd persoon ?

19/20 Heeft u bepaald dat, indien uw afnemers hun verplichtingen niet nakomen (bv. niet-afname), deze aan u een forfaitair bedrag of een percentage van de prijs (bv. 30%, behoudens bewijs van hogere schade") verschuldigd zijn voor de door u **geleden schade en gederfde winst**, zodat u uw concrete schade in geval van ontbinding niet hoeft te bewijzen ?

20/20 Bepaalde u de **bevoegde rechtbank en het toepasselijk recht**, zodat u in een internationale context onmiddellijk weet waar u uw rechten kan afdwingen, zo uw medecontractant uw voorwaarden heeft aanvaard ?

Frank Cleeren

frank.cleeren@artscleeren.be